

Betr.: Ein Branchenfremder stellt sich vor

Hallo liebe Mitglieder,

der Einstieg in das Netzwerk mit dem o.g. Betreff hat folgenden Grund:

Ich bin in Ihrem Bereich ein Außenseiter; aber als Steuerberater sehr eng mit den Themen befaßt, die Ihnen unter den Fingernägeln brennen (Renten, Rentenlücke, AEG, BUZ-Versicherungen, Rürup- und Riesterrenten usw.)

Mit sehr vertriebs- und zielgruppenorientierten Themen werde ich sowohl vom Vertrieb für Mitarbeiterschulungen, Maklerforen usw. für Vorträge und Tagesseminare eingeladen als auch von Vertrieblern, Banken, Sparkassen und Versicherungen zu Endkunden- oder Privatkundenveranstaltungen.

Die Privatkundenveranstaltungen sind aufgrund meiner Erfahrungen das Salz in der Suppe.

Sensibilisieren über das Steuerrecht ohne zu verkaufen ist hier das Motto.

Ergebnis: Hohe Terminierungsquoten am Vortragsabend von Alt- und Neukunden (z.B. SEB-Bank 40%)

Eine Referenz über die SEB-Veranstaltung aber auch einige weitere Verlautbarungen und Meinungen, Artikel (AssCompact und Sparkassenverlag usw.) können Sie auf meiner Homepage einsehen:

www.maifarth.de

Der Link zum Flyer wie folgt:

<http://www.maifarth.de/doks/flyer.pdf>

Sollten Sie mehr (evtl. auch über Onlinepräsentationen mit hohem Zeitersparnispotential), erfahren wollen, so nehmen Sie einfach Kontakt auf.

Denken Sie daran, trotz VVR, MiFiD, VVG und VVG-Info, Ferien, saurer Gurkenzeit, muß der Vertrieb mit innovativen Ideen weiterlaufen.

Entschuldigung, so denkt eben ein Außenseiter.

Ich wünsche Ihnen Gesundheit und ein guten und erfolgreichen Start in das Jahr 2009.

Packen wir es an, es ist aufgrund der nicht immer verständlichen gesetzlichen Regelungen viel zu tun.

Sie, die Profis der Finanzbranche haben heute bessere Möglichkeiten denn je, weil der Gesetzgeber die Bürger mit seinen vielen Gesetzen, Richtlinien und Verordnungen nicht mehr erreicht.

Ihr

Jürgen Maifarth